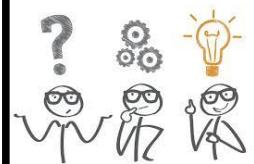


Votre accroche (slogan)



VOTRE PRODUIT (BIEN/SERVICE)

Son nom, comment ça fonctionne



UN PROBLEME - UNE SOLUTION

Expliquer pourquoi votre produit (bien ou service) apporte une solution à un problème

LA VALEUR AJOUTEE DE VOTRE PRODUIT (BIEN OU SERVICE)

La nouveauté, pourquoi les gens vont aimer, le petit plus...



Le Marché : A qui allez-vous vendre et comment ? Vos cibles et utilisateurs. Comment faites-vous la différence face à vos concurrents ?



SOYEZ SERIEUX !

Donner des chiffres (résultats de vos sondages, prix des concurrents), montrer vos prototypes, etc.



L'HUMAIN ET L'EQUIPE

D'où vient l'idée, présenter l'équipe de projet j'invente demain, les valeurs, faites du « story telling » (raconter une histoire, un conte !)



VOS REVES

Que vous a apporté le projet j'invente demain ? Qui contacteriez-vous pour développer votre innovation ?

